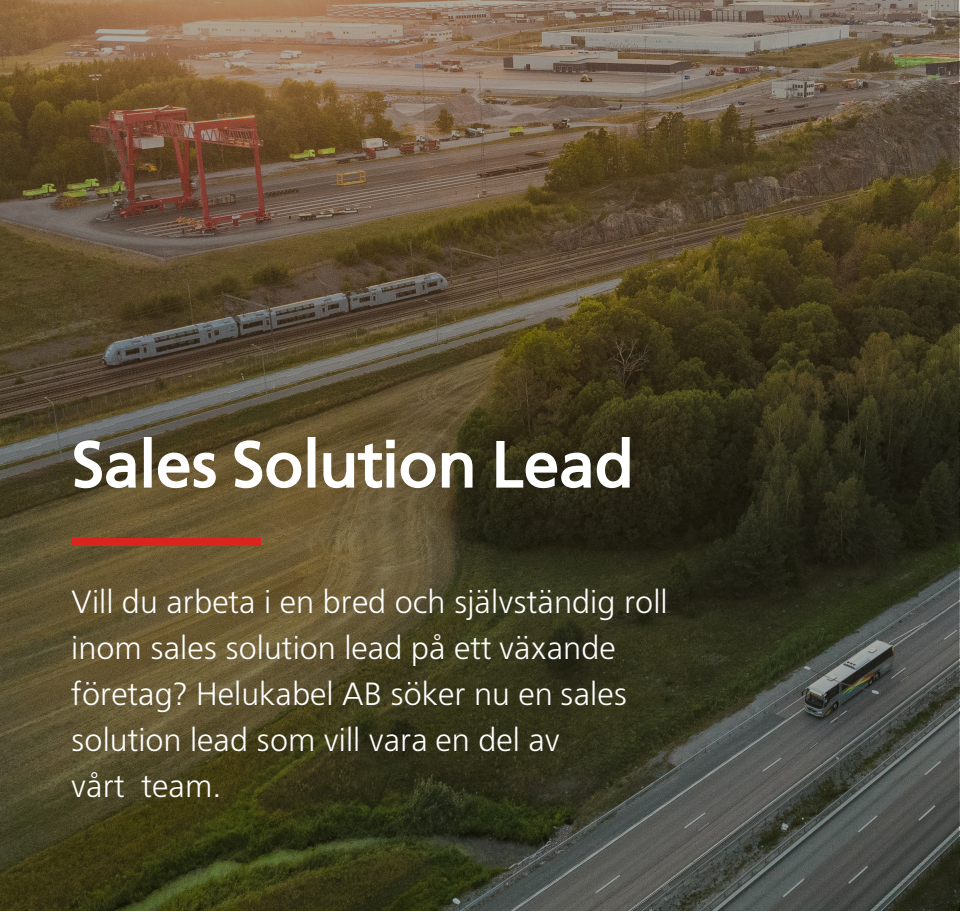


An aerial photograph of an industrial and transportation area. In the upper left, there's a large red gantry crane at a rail yard. A silver passenger train is moving along the tracks. To the right, a multi-lane highway runs diagonally, with a bus visible on it. The background shows various industrial buildings and parking lots under a clear sky.

# Sales Solution Lead

---

Vill du arbeta i en bred och självständig roll inom sales solution lead på ett växande företag? Helukabel AB söker nu en sales solution lead som vill vara en del av vårt team.

## VI REKRYTERAR LÖPANDE

Heltidstjänst, med start omgående. Placeringsort är Järfälla norr om Stockholm. Du rapporterar direkt till vår VD.



## Om Tjänsten

I din roll som Sales Solution Lead så ansvarar du för att vidareutveckla och skapa kundanpassade affärlösningar gentemot främst nya men även befintliga kunder, i en miljö som kännetecknas av stark tillväxt och entreprenöriell framåtanda. Du ansvarar för hela processen från prospektering och bearbetning, till skapandet och förankringen av relevanta kundanpassade affärlösningar gentemot kunder inom olika prioriterade branscher och segment. Dessa målgrupper kommer dock ha en betoning på kunder inom tillverkande industri (ex. maskintillverkare) för vilka kabellösningar på olika sätt tillför ett avgörande förädlingsvärde för deras respektive slutprodukt/system/lösning. Som en naturlig del av att säkerställa att det utvecklas värdebaserade lösningar som tillgodoser den enskilda kundens behov, så får du möjligheten att parallellt bedriva säljprocesser med såväl kortare som längre säljcykler.

Som Sales Solution Leads så analyserar du löpande marknadsläget och bidrar till såväl strategisk som operativ försäljningsplanering och vidareutvecklar den strategiska planen avseende kundbas, kundbearbetning och målsättning. Rätt person kommer över tid att växa in i rollen som försäljningschef.

## Om dig

Vi söker dig som har erfarenhet från kundanpassad teknisk försäljning gentemot tillverkande industri. Har du dessutom erfarenhet från att bearbeta fler målgrupper såsom ex. grossister, så är det meriterande. Du stimuleras av att bearbeta såväl olika målgrupper som befattningshavare och av att bli en nyckelperson i en avgörande tillväxtfas där du jobbar nära ledningen. Du har sannolikt, men inte nödvändigtvis, en teknisk högskoleutbildning eller inom och du uttrycker dig mycket väl i tal och skrift på såväl svenska som engelska.

Du är en mångsidig säljare och affärsutvecklare som är van vid proaktiv bearbetning även av nya kunder och kommer bäst till din rätt i en roll som ger utrymme för löpande såväl operativt som strategiskt arbete. Som person är du både flexibelt handlingskraftig och målmedvetet strukturerad och drivs av att skapa ett framåtriktat kundvärde. Du har en god förmåga att inspirera och motivera din omgivning samt skapar förtroende i alla led. Som Sales Solution Lead har du ett konsultativt och coachande förhållningssätt till dina kunder och partners.



## Om HELUKABEL

I mer än 40 år har HELUKABEL® varit ett framgångsrikt företag inom kablar och ledningar. Sedan vår etablering 1978 har det varit vårt mål att förse våra kunder med de bästa kabellösningarna, till de konkurrenskraftigaste priserna och med en leveranskapacitet att räkna med. Idag finns vi på 58 platser i 37 länder och kan möta de allra flesta kabelbehoven – oavsett om det handlar om kablar på land, under mark eller i vatten. Vi har funnits i Sverige i över 30 år. Efter 30 år vågar vi påstå att vi har en lång erfarenhet av våra svenska miljöer, den svenska industrins utmaningar och lösningar. Vi har kontor och ett logistikcenter med lageryta på över 1200 kvadratmeter i Järfälla norr om Stockholm.

## Ansök idag

Ansök genom att skicka ditt CV och personligt brev till Robin Forstner på [robin.forstner@helukabel.se](mailto:robin.forstner@helukabel.se)